



**ГОТОВЫЙ ВЫСОКОРЕНТАБЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС
С БЫСТРОЙ ОКУПАЕМОСТЬЮ
В СФЕРЕ АВТОСЕРВИСНЫХ УСЛУГ**



AUTO STATE
КОММЕРЧЕСКОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ

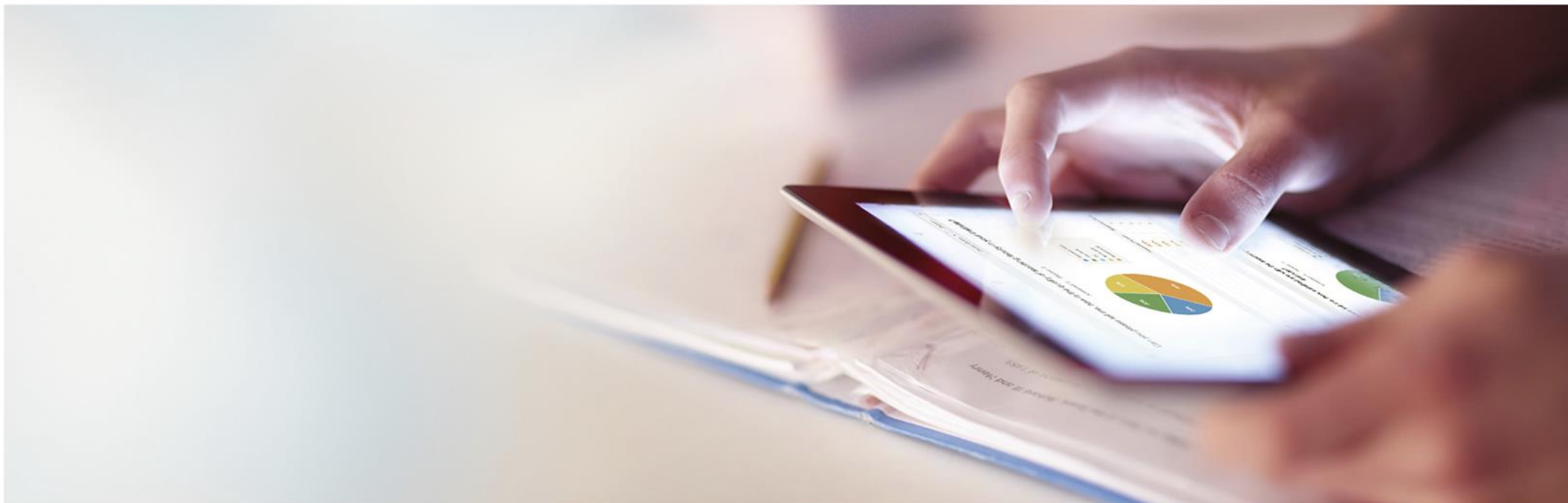
О КОМПАНИИ



Компания AutoState представляет своим потенциальным партнерам инновационный онлайн-сервис, действующий в совершенно новом направлении развития сферы услуг в автосервисной индустрии. Сервис создан по западным стандартам и полностью отвечает запросам российского потребителя.

Сегодня компания AutoState имеет более 50 филиалов по всему миру и мы заинтересованы в активных, ответственных и надежных партнерах в России и СНГ. AutoState не просто удобный и привлекательный сервис для клиентов, это бизнес максимально комфортный и эффективный в управлении.

О СЕРВИСЕ



AutoState - это уникальный онлайн-сервис по бронированию автосервисных услуг. Для того, чтобы клиент смог получить желаемые услуги максимально быстро, в удобное время и подходящем месте, ему необходимо просто заполнить форму заказа и следовать дальнейшим инструкциям, которые поступят на его электронную почту. Больше нет нужды стоять в очередях или ожидать получения услуги в течение нескольких дней, а то и недель. С онлайн-сервисом AutoState клиенту не нужно искать свободные автосервисы и подходящие цены. Необходимо просто заполнить форму заявки, выбрать требуемую услугу из основного перечня, либо описать запрос в поле "Дополнительные комментарии". Заявка моментально поступит в обработку. Клиент получает услугу максимально быстро, комфортно и качественно.

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Компания AutoState предлагает заинтересованным инвесторам по системе франчайзинга стать Региональным Представителем уникального онлайн-сервиса по бронированию автосервисных услуг, не имеющего аналогов в мире, с минимальными финансовыми вложениями и полным отсутствием трудозатрат. Технология данного бизнеса построена таким образом, что, получая права на наш сервис в вашем городе, вы развиваете уникальный автосервисный бизнес, чья актуальность доказана годами. Пользователи сервиса заказывают услуги непосредственно через сайт сервиса и мобильное приложение, а вы занимаетесь их обработкой и подбором специалистов на каждый заказ.

Вашим доходом является 20% наценка на каждую услугу, что по итогам месяца достигает минимум 100 000 руб. Для того, чтобы заказов было максимальное количество, вам необходимо рекламировать сервис в своем городе. В результате вы получаете стабильный ежемесячный доход без постоянных вложений и трудозатрат, а довольные пользователи сервиса возвращаются к вам снова и снова, обеспечивая тем самым постоянный поток клиентов.



ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

AutoState - это бизнес современности. В нем сочетаются главные факторы, важные для каждого предпринимателя:



ВЫСОКОДОХОДНОСТЬ

Высокий доход при минимальных затратах на ведение бизнеса.



БЫСТРОЕ РАЗВИТИЕ

Стабильно высокий спрос на услуги, льготные условия расширения территории охвата и бонусы от компании.



СОВМЕЩЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Простое совмещение с основной работой или бизнесом.



МИНИМУМ ЗАТРАТ

Отсутствие постоянных обязательных затрат на аренду и найм сотрудников.



СТАБИЛЬНЫЙ КЛИЕНТСКИЙ ПОТОК

Бизнес-система компании AutoState позволяет удерживать 100% клиентского потока.



ЛЕГКИЙ СТАРТ

Нами разработана программа быстрого и бюджетного старта бизнеса по франшизе AutoState.



ОТСУТСТВИЕ КОНКУРЕНТОВ

Все автосервисы вашего города выступают в роли партнеров.

ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ

Ниже представлены основополагающие моменты сотрудничества по франчайзинговой модели AutoState. Схема взаимодействия выстраивается индивидуально в зависимости от потребностей партнера.

ДО ОТКРЫТИЯ

СТАРТОВЫЕ БИЗНЕС-ТРЕНИНГИ:

Тема 1: Основы предпринимательства;
Тема 2: Работа с программным обеспечением;
Тема 3: Удаленный контроль бизнеса;
Тема 4: Система работы сервиса AutoState;
Тема 5: Рекламное продвижение;
Тема 6: Маркетинговое продвижение;
Тема 7: Популяризация сервиса в регионе развития.

ПОСЛЕ ОТКРЫТИЯ

КОМПЛЕКСНАЯ БИЗНЕС-ПОДДЕРЖКА

Нюансы ведения бизнеса, специфика
регионального продвижения, построение
партнерских программ и т.д.

ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ

Ниже представлены основополагающие моменты сотрудничества по франчайзинговой модели AutoState. Схема взаимодействия выстраивается индивидуально в зависимости от потребностей партнера.

ДО ОТКРЫТИЯ

ИЗУЧЕНИЕ СПЕЦИФИКИ AUTOSTATE

Совместный анализ и изучение инструкции по открытию собственного подразделения AutoState, ответы на вопросы, разбор основополагающих схем деятельности.

РАЗРАБОТКА СТАРТОВОЙ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ

В вашем распоряжении более 30 вариантов различных сценариев рекламного продвижения сервиса в вашем городе, а также вам будет доступна разработка индивидуального сценария продвижения для вашего города.

ПОСЛЕ ОТКРЫТИЯ

ДОП. ПОДДЕРЖКА ПО ЗАПРОСУ

Консультационная поддержка по всем вопросам касательно развития сервиса AutoState в вашем городе.

РАБОТА С КАДРАМИ (В СЛУЧАЕ НАЙМА)

Стажировка и обучение управляющего.

ПРОДВИЖЕНИЕ В РЕГИОНЕ РАЗВИТИЯ

Маркетинговая поддержка, обеспечение клиентского потока.

ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ

Ниже представлены основополагающие моменты сотрудничества по франчайзинговой модели AutoState. Схема взаимодействия выстраивается индивидуально в зависимости от потребностей партнера.

ДО ОТКРЫТИЯ

ПРИВЛЕЧЕНИЕ КЛИЕНТОВ

Стабилизация клиентского потока в вашем городе, его поддержка и развитие.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

К примеру, если вы решите нанять управляющего, ваш бизнес-консультант поможет оценить компетентность кандидатов и выбрать наиболее подходящую кандидатуру.

ПОСЛЕ ОТКРЫТИЯ

ДОП. ТРЕНИНГИ И КОУЧ-КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ

Проведение дополнительных тренингов по запросу.

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Мы предлагаем своим франчайзи ведение бизнеса с использованием инновационного облачного программного обеспечения, разработанного специально для максимальной автоматизации всех бизнес-процессов. Подключение к программному обеспечению для наших франчайзи уже включено в стоимость франшизы, а посему абсолютно бесплатно. Система позволяет:

- ✓ Вести подробную базу данных по клиентам и партнерам;
- ✓ Осуществлять коммуникации с клиентами и партнерами непосредственно через ПО;
- ✓ Осуществлять автоматическую рассылку электронных писем и смс;
- ✓ Формировать рейтинг автосервисов-партнеров по качеству оказываемых услуг;
- ✓ Вести полную финансовую отчетность;
- ✓ Интегрировать ПО с 1С для ведения бухгалтерии;
- ✓ и многое другое.



ФРАНЧАЙЗИНГОВЫЙ ПАКЕТ

AutoState – это бизнес приносящий стабильную прибыль, бизнес не подверженный сезонности и экономической ситуации в стране. Современные автомобили становятся все сложнее, а их необходимость в жизни человека повышается с каждым днем. Ведение деятельности по нашим стандартам и схемам позволит вам всегда иметь любимое прибыльное дело подкрепленное стабильным клиентским потоком.



РАСЧЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

Финансовый план, учитывающий численность населения города-партнера.



BUSINESS BOOK

Международные стандарты качества обслуживания AutoState. Бизнес-процессы, выверенные годами, полностью адаптированные к российским условиям и менталитету клиентской аудитории.



BRAND BOOK

В вашем распоряжении детальный план развития сервиса и рекламная полиграфия в полном объеме.

ФРАНЧАЙЗИНГОВЫЙ ПАКЕТ

AutoState – это бизнес приносящий стабильную прибыль, бизнес не подверженный сезонности и экономической ситуации в стране. Современные автомобили становятся все сложнее, а их необходимость в жизни человека повышается с каждым днем. Ведение деятельности по нашим стандартам и схемам позволит вам всегда иметь любимое прибыльное дело подкрепленное стабильным клиентским потоком.



ПРОДВИЖЕНИЕ

Комплексные наработки по позиционированию сервиса на новой территории, а также популяризация информации о вашем подразделении AutoState среди клиентов, партнеров и исполнителей компании.



БИЗНЕС-СОПРОВОЖДЕНИЕ

Постоянная оперативная поддержка по вопросам запуска и развития вашего подразделения AutoState. Ежедневное консультирование на всех этапах работы.



ОБУЧЕНИЕ

Комплексное обучение всем аспектам ведения бизнеса.

ФРАНЧАЙЗИНГОВЫЙ ПАКЕТ

AutoState – это бизнес приносящий стабильную прибыль, бизнес не подверженный сезонности и экономической ситуации в стране. Современные автомобили становятся все сложнее, а их необходимость в жизни человека повышается с каждым днем. Ведение деятельности по нашим стандартам и схемам позволит вам всегда иметь любимое прибыльное дело подкрепленное стабильным клиентским потоком.



ГОТОВЫЙ БРЕНД

Возможность использования в своей деятельности бренда AutoState и фирменного стиля компании.



ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Автоматизированная система управления бизнесом. Удобная и простая в обращении.

ЭКОНОМИКА ФРАНШИЗЫ

Мы разработали 4 уникальных формата бизнеса по франшизе AutoState. В зависимости от населения вашего города, мы предлагаем один из четырех форматов. Эксклюзивные права работы в городе или регионе обсуждаются индивидуально с сотрудником Управляющей Компании AutoState.

SILVER	GOLD	PLATINUM	PREMIUM
80 000 рублей	100 000 рублей	120 000 рублей	150 000 рублей
Для городов с населением до 300 тыс. человек	Для городов с населением от 300 тыс. до 600 тыс. человек	Для городов с населением от 600 тыс. до 1 млн. человек	Для городов с населением свыше 1 млн. человек
Общий объем инвестиций (включая паушальный взнос): 116 000 руб.	Общий объем инвестиций (включая паушальный взнос): 151 000 руб.	Общий объем инвестиций (включая паушальный взнос): 186 000 руб.	Общий объем инвестиций (включая паушальный взнос): 231 000 руб.
Ежемесячный доход: 70 000 руб.	Ежемесячный доход: 90 000 руб.	Ежемесячный доход: 130 000 руб.	Ежемесячный доход: 170 000 руб.
Срок окупаемости: 4 месяца	Срок окупаемости: 3 месяца	Срок окупаемости: 2 месяца	Срок окупаемости: 2 месяца
Роялти: 2% от валового дохода	Роялти: 3% от валового дохода	Роялти: 4% от валового дохода	Роялти: 5% от валового дохода

ВЫГОДЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Автосервисное направление - одно из самых актуальных бизнес-направлений современности, пользующееся колоссальным клиентским спросом. AutoState новое направление развития автосервисной индустрии, по праву заслужившее признание среди клиентов и партнеров.

Существенная экономия средств на запуске. Быстрый и бюджетный запуск, быстрый выход на точку окупаемости - это то, к чему мы стремились, создавая франчайзинговую программу AutoState.

Колоссальная экономия времени на ведении бизнеса. Полноценное, качественное ведение деятельности по технологиям AutoState занимает не более 3-4 часов в день.

Стабильность в любое время года и независимость от экономической ситуации в стране и мире. Спрос на услуги автосервисного направления увеличивается с каждым годом.

Востребованность услуг. Ежегодное увеличение количества автомобилей на дорогах обеспечивает рост спроса на услуги AutoState.



ВЫГОДЫ СОТРУДНИЧЕСТВА



Отсутствие постоянных затрат на аренду и найм персонала. Вам не потребуется ни офис, ни персонал.

Бизнес без привязки к городу. Вы можете управлять вашим подразделением AutoState, где бы вы не находились.

